

## INFORMAZIONI PERSONALI

## Luca Voltolina

 Via Tiro, 6 – 30126 Lido Venezia (Ve), Italia

 3357200873

 lucavoltolina82@gmail.com

Data di nascita 04/12/1982 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

Settembre 2021 - oggi

## Consigliere d' Amministrazione

**Venezia Spiagge Spa – San Marco, 4136 – 30124 Venezia (Ve)**

- Società partecipata al 100% dal comune di Venezia
- Gestione, in regime di concessione, di stabilimenti balneari nel comune di Venezia

Luglio 2006 - oggi

## Responsabile Commerciale

**Squadra professionistica di primo piano Serie A maschile e femminile pallacanestro**

- Vendita spazi pubblicitari per Serie A1 maschile e femminile;
- Creazione di un portafoglio clienti sponsor (oggi circa 150);
- Gestione portafoglio;
- Gestione team di lavoro sia al Palasport (hostess, steward) che in ufficio (telemarketing, grafica);
- Creazione di attività di co-mkt con i partner;
- Creazione di attività BtoB con le aziende;
- Vendita spazi pubblicitari su rivista periodica;
- Ideazione di nuovi spazi pubblicitari o opportunità commerciali;
- Relazioni con istituzioni pubbliche e federazioni.

31 Agosto 2005 – 10  
Settembre 2005

## Maschera di Primo livello

**Codess Cultura – Corso del popolo, 40 – 30172 Mestre (Ve)**

- maschera di primo livello presso la 62° Mostra Internazionale di Arte Cinematografica di Venezia con collaborazione saltuaria;
- gestione flussi;
- problem solving con il pubblico.

1 Ottobre 2004 – 31  
Ottobre 2004

## Stagista

**Studio dottore commercialista G. Balliana - San Marco, 4600 Venezia (Ve)**

- Contabilità analitica.

31 Agosto 2003 – 10  
Settembre 2003

## Maschera

**Codess Cultura – Corso del popolo, 40 – 30172 Mestre (Ve)**

- maschera di primo livello presso la 60° Mostra Internazionale di Arte Cinematografica di Venezia con collaborazione saltuaria;
- gestione flussi.

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

Settembre 2004 – Giugno 2005

**Master Universitario di Primo Livello in Strategie per il Business dello Sport**

**Verde Sport (Gruppo Benetton ) e Università di Ca' Foscari – “La Ghirada – Città dello Sport” – Treviso [www.mastersbs.it](http://www.mastersbs.it)**

Management degli eventi e degli impianti Sportivi; Management e Business Administration dello sport Industry; Analisi Strategica e Corporate Marketing della Sport Industry; Sport, eventi e turismo e Destination Management; Management e Business Administration dello Sport System; Sport Marketing; Media Relation, Communication e New Media nello Sport System; Team Working e Communication Skills.

Settembre 2000 – Marzo 2004

**Laurea triennale in Economia Aziendale**

**Università di Cà Foscari, Cannaregio 873, Fondamenta di San Giobbe, 30121 Venezia (Ve)**

Economia aziendale, Gestione delle imprese, Marketing, Statistica, Diritto Pubblico e Privato, Diritto Commerciale, Analisi e contabilità dei costi, Finanza aziendale, Economia Politica, Politica Economica, Organizzazione Aziendale.

Valutazione finale: 101/110

Titolo Tesi: “La trasferibilità del modello Manchester United nel contesto calcistico italiano”

Settembre 1995 – Luglio 2000

**Diploma scientifico**

**Liceo Scientifico G. B. Benedetti, Castello, 2835, Fondamenta s. Giustina, 30122 Venezia (Ve)**

Matematica, fisica, scienze

Lingua italiana, latina e inglese

Valutazione finale: 64/100

**COMPETENZE PERSONALI**

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B1	B1	B1	B1	B1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato

[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](http://www.europa.europa.eu/education/languages/faq/index_en.htm)

Sto frequentando attualmente un corso di inglese alla Wall Strett Institute di Mestre per passare al livello B2

**Competenze comunicative** Possiedo ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di responsabile commerciale, sia nell'espore progetti che nel la vendita diretta al cliente.

**Competenze organizzative e gestionali** Competenze di leadership per via del mio ruolo ma anche per esperienze personali passate (capitano di squadre calcistiche varie);  
Capacità di far squadra tra clienti cercando di mettere assieme le varie esigenze di business;  
Capacità di rappresentanza: frequento ogni mese a Bologna in sede LBA una tavola rotonda con i miei colleghi delle 17 squadre di Serie A per lo sviluppo commerciale del nostro campionato relazionandoci su idee, proposte, scenari e prospettive.

**Competenze professionali** Nel mio percorso lavorativo mi sono trovato a dover selezionare persone che potessero far parte del nostro team sia partecipando alle selezioni del Master Sbs, sia a gestire i curriculum che arrivano per implementare la rete commerciale.  
Affiancamento di persone che si interfacciano per la prima volta con la parte commerciale del mondo sportivo  
Conoscenza normative Fiba ed Eurolega in tema di spazi commerciali  
Conoscenza regolamenti commerciali LBA  
Conoscenza norme fiscali su sponsorizzazione sportive

**Competenze digitali** Conoscenza del sistema operativo Windows e dell'intero pacchetto Microsoft Office

**Patente di guida** B  
Automunito

**Interessi, Hobby e Sport** La mia passione per il mondo sportivo è tangibile dal momento che ne ho fatto un lavoro. La cosa singolare è che la mia passione smisurata riguarda il calcio, sport che pratico attualmente (lo scorso anno ho vinto campionato FIGC amatori) ma soprattutto che seguo regolarmente con un occhio di riguardo per il calcio inglese (vedi tesi di laurea).  
Mi ritengo una persona molto ambiziosa e fautore del motto "ogni problema è un'opportunità!"

**Dati personali** Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".